

Berater (m/w) mit M&A-Erfahrung

für Unternehmensberatung im Immobiliensektor

zum nächstmöglichen Zeitpunkt

in Berlin oder Frankfurt am Main

RITTERWALD ist eine umsetzungsstarke Unternehmensberatung mit Sitz in Berlin und Frankfurt am Main. RITTERWALD bietet maßgeschneiderte Beratungslösungen für die Immobilienwirtschaft sowie die angrenzenden Dienstleistungsbranchen Energiewirtschaft und Facility Management. RITTERWALD kennt die Immobilienwirtschaft wie kein zweites Beratungsunternehmen in Deutschland. Dazu gehört auch, dass wir mit den neuesten Technologien und digitalen Entwicklungen für die Branche vertraut sind.

Dies ist für Sie die Gelegenheit, in einem jungen Beratungsunternehmen wertvolle Erfahrung zu sammeln. Sie werden uns dabei unterstützen, für unsere Kunden Kosten, Prozesse und Strukturen entlang der gesamten Wertschöpfungskette zu optimieren und ihnen bei Investitionsentscheidungen, M&A Projekten und Finanzierungslösungen beratend zur Seite zu stehen.

Sie bieten

- ▶ ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre oder Naturwissenschaften (Bachelor, Master, Diplom)
- ▶ 2–4 Jahre Berufserfahrung im professionellen Beratungsumfeld (Consulting, Investment Banking, Wirtschaftsprüfung)
- ▶ Erfahrungen im Bereich M&A oder Corporate Finance
- ▶ ein ausgeprägtes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge
- ▶ eine schnelle Auffassungsgabe und ausgeprägte Problemlösungskompetenz
- ▶ eine authentische, selbständige und motivierte Persönlichkeit
- ▶ Flexibilität, Mobilität und Engagement
- ▶ Teamfähigkeit
- ▶ sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Sie werden

- ▶ uns bei Kundenprojekten unterstützen, indem Sie neben Transaktionsthemen die klassischen Beratungsthemen wie z.B. Business- und Liquiditätsplanungen, Kosten-, Umsatz- und Prozessanalysen sowie Benchmarking und auch Digitalisierungsthemen bearbeiten
- ▶ den Marktauftritt der Firma RITTERWALD weiterentwickeln durch Unterstützung bei Akquisitionen, das Verfassen von Artikeln und die Teilnahme an externen Konferenzen und Seminaren

Wir bieten

- ▶ ab dem 1. Arbeitstag Einsatz auf strategischen Kundenprojekten
- ▶ eine hohe Lernkurve und ein optimales Umfeld zur persönlichen Weiterentwicklung
- ▶ einen erfahrenen Kollegen als Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- ▶ vielfältiges Trainings- und Fortbildungsangebot
- ▶ Mitarbeit bei der Weiterentwicklung und dem Wachstum von RITTERWALD
- ▶ eine gelebte Work-Life-Balance: Sie arbeiten nicht ständig vor Ort beim Kunden, sondern vorrangig in unseren Büros in Frankfurt und Berlin
- ▶ eine angenehme Arbeitsatmosphäre, Du-Kultur, kollegialen Zusammenhalt, Firmenevents (mit Einbindung der Lebenspartner & Kinder), Kicker und regelmäßige Büromassagen

Ihre Bewerbung sollte in jedem Fall enthalten:

- ▶ Anschreiben mit Ihrer Kurzvorstellung, Motive für Ihre Bewerbung, tabellarischer Lebenslauf und Kopien Ihrer wichtigsten Zeugnisse (Abitur, Vordiplom, Diplom, Bachelor, Master, Promotion)
- ▶ Arbeitszeugnisse und Bescheinigungen über Praktika sowie Informationen zum möglichen Eintrittstermin und zu Ihrer Gehaltsvorstellung

Passt das alles zusammen?

Dann freuen wir uns, Sie kennenzulernen. Bitte richten Sie Ihre vollständige und aussagefähige Bewerbung per Email an Frau Regina Soch an recruiting@ritterwald.de